

Radikalkur gegen Stress und sinkende Honorare

Wie Sie Ihre Umsätze wieder steigern können – und das ganz entspannt

Eine Radikalkur ist eine Kur mit sehr starken Mitteln. Viele Kollegen haben schon viel ausprobiert, um ihre Sprechstunde zu entspannen und/oder mehr Umsätze und Gewinne zu generieren. Häufig hat es nichts oder nur wenig genützt. Und vielleicht langfristig nichts bewirkt. Also müssen andere Mittel her.

In diesem Workshop lernen Sie sehr starke Mittel. Die wirken. Sie lernen Tools/Werkzeuge kennen, mit denen Sie Ihre Praxis so führen können, wie Sie es wirklich wollen. **Alle bisherigen Teilnehmer der GenoGyn waren von diesem Workshop begeistert.** Etliche haben die Tools gleich nach dem Workshop angewandt – und gesehen, sie wirken.

Machen auch Sie wie diese Kollegen und Kolleginnen Ihre Medizin in entspannter Sprechstunde - und das noch gut honoriert. Wie? Das lernen Sie in diesem Workshop.

Sie werden...



- ✓ Sie werden erkennen, wie die **Bedürfnisse der Patienten** wirklich sind.
- ✓ Sie werden kennenlernen, wie die **Potentiale Ihrer Praxis** gemessen werden.
- ✓ Sie werden lernen, wie Sie Ihren **persönlichen durchschnittlichen Mindestumsatz** pro Sprechstunde unter ganzheitlicher Sicht einfach errechnen können.
- ✓ Sie lernen, wie Sie Ihre **Praxishauptleistungen** mit den für Sie **notwendigen Preisen versehen können** – damit für Sie das Ergebnis auch wirtschaftlich stimmt.
- ✓ Sie werden die Vorteile erkennen, Ihre medizinischen **Leistungen Patienten orientiert** zu „verpacken“. Somit **entfallen lästige Preisdiskussionen**.
- ✓ Sie werden lernen, wie Sie sich **vor Zeitdieben schützen** können.
- ✓ Sie lernen Tools kennen, die Ihnen helfen, eine **pünktliche Sprechstunde** zu gestalten.
- ✓ Sie werden die wirtschaftlichen **Vorteile einer Zeitplanung** bezüglich Ihres Praxisbudgets erkennen.
- ✓ Sie werden ein **Instrument zur Messung des Erfolges** kennenlernen.
- ✓ Sie werden einen Einblick darüber bekommen, wie Sie und Ihre Mitarbeiterinnen **konfliktfrei Ihre Privatleistungen kommunizieren**.
- ✓ Sie lernen ein **Motivationssystem für Ihre Mitarbeiterinnen** kennen.
- ✓ Sie werden **Präventionsangebote** in der gynäkologischen Praxis mit speziellen **Abrechnungsbeispielen** kennenlernen.



Sie werden anhand von Ergebnissen aus anderen Praxen
erstaunt sein, welche Welt Ihnen offen steht!

Bitte bringen Sie Fragestellungen aus Ihrer Praxis mit. Am besten, Sie teilen uns diese einige Tage vor dem Workshop mit. Faxen oder mailen Sie uns ebenso Ihr **MMP – Praxismotivcluster PMC®** (Anlage) eine Woche vor dem Workshop zu. Wir können dann diese Inhalte mit in den Workshop thematisch integrieren.

Leiter des Workshops

Dr. Jürgen Klinghammer, **GenoGyn Rheinland**

Jan Ackermann, **MMP** Medical Management Partner, **Kiel und Krefeld**

Johann Wolfgang von Goethe

Sage es mir, und ich werde es vergessen.

Zeige es mir, und ich werde es vielleicht behalten.

Lass es mich tun, und ich werde es können.

Wir freuen uns auf Sie!

Anmeldung

per Fax: 0221 / 94 05 05 391 oder per E-Mail: geschaeftsstelle@genogyn-rheinland.de

Ort Classen-Kappelmann-Str. 24, 50931 Köln
(in den Räumen Laboratoriumsmedizin Dres. med. Wisplinghoff und Kollegen)

Zeit 09.30 Uhr bis ca. 15.30 Uhr

Datum Samstag, den 14. Juni 2014

Teilnehmer bis zu 15 Praxisinhaber

Investition 300,- € pro Teilnehmer, reduziert: 200,- € GenoGyn-Mitglieder

Ich melde verbindlich folgende Personen zum Workshop an.

1. _____

2. _____

3. _____

Praxis _____

Adresse _____

Tel. Nr. _____ Fax Nr. _____

E Mail _____

Homepage www. _____

Ich/wir erteile/n hiermit der GenoGyn Rheinland, das Honorar für die Fortbildung von folgendem Konto einzuziehen:

IBAN _____ BIC _____

oder

Kontonummer _____ BLZ _____

bei (Bank/Sparkasse) _____

Ort, Datum _____

Unterschrift/Praxisstempel _____